

APORTES SOBRE ECONOMÍA METROPOLITANA COMPARADA*

***Alberto M. Federico Sabaté**
Gonzalo Vázquez******

Contenido

Introducción

ALGUNAS NOTAS CONFRONTANDO INDICADORES SIMPLES MACROECONÓMICOS EN EL NIVEL NACIONAL

LAS GRANDES REGIONES METROPOLITANAS (GRMS): ALGUNAS NOTAS DESTACADAS A PARTIR DE LA MATRIZ COMPARATIVA

MATRIZ COMPARATIVA DE GRANDES REGIONES METROPOLITANAS

LA ECONOMÍA DE LAS GRANDES REGIONES METROPOLITANAS DEL MERCOSUR Y MÉXICO: LOS ASPECTOS GENERALES HACIENDO ABSTRACCIÓN DE LOS PARTICULARES

Bibliografía utilizada en la matriz comparativa

* Versión revisada por Susana Hintze del artículo publicado en "Regiones y desarrollo sustentable", publicación semestral del El Colegio de Tlaxcala, A.C., año III, julio-diciembre de 2003, Tlaxcala, México. Publicado en la Biblioteca Virtual TOP con autorización del autor.

Alberto M. Federico-Sabaté: Economista, profesor en la Universidad de Buenos Aires, La Plata, del Sur y Comahue en Argentina y en universidades de Venezuela y México. Consultor y director de proyectos en organismos internacionales en varios países de América Latina. En el Instituto del Conurbano de la Universidad Nacional de General Sarmiento, Argentina, se desempeñó como investigador-docente titular en Economía Urbana y Economía Ambiental, fue profesor en la Maestría en Economía Social y Coordinador del Posgrado de Economía Social y Desarrollo Local. Publicó numerosos artículos y libros sobre planificación regional, cuestiones urbanas y economía social.

Gonzalo Vázquez: Economista, investigador y docente, miembro del equipo de Economía Social del Instituto del Conurbano de la Universidad Nacional de General Sarmiento de Argentina (ICO/UNGS).

APORTES SOBRE ECONOMÍA METROPOLITANA COMPARADA

*Alberto M. Federico Sabaté
Gonzalo Vázquez*

Introducción

El presente trabajo fue llevado a cabo en el contexto del proyecto de investigación sobre los “Impactos de la Reestructuración Económica, Social y Territorial en la Región Metropolitana de Buenos Aires” (RMBA, Instituto del Conurbano, Universidad Nacional de General Sarmiento). En su elaboración se partió de los trabajos sobre el tema presentados en el Seminario Internacional “Las Regiones Metropolitanas del MERCOSUR y México: entre la competitividad y la complementariedad”¹, o bien de búsquedas recomendadas con posterioridad por expositores de dicho evento².

El objetivo del análisis aquí desarrollado es la comparación de los aspectos económicos, en sentido amplio, en la evolución reciente de las grandes regiones metropolitanas del MERCOSUR y México. Con la expresión reciente se quiere significar las transformaciones de mayor importancia acaecidas durante la última década, consecuencia de la aplicación de políticas macroeconómicas y sectoriales que intentaron la adaptación de la actividad nacional, y entonces la metropolitana, a las condiciones “inevitables” o deseadas (o ambas a la vez) surgidas del proceso de la globalización en lo económico.

El objeto de estudio de este ensayo es el grupo de ámbitos metropolitanos de Buenos Aires, México, San Pablo y Santiago de Chile, es decir las ciudades que participaron en el mencionado seminario (con la excepción de Río de Janeiro³), de acuerdo a la definición del recorte territorial establecido y abarcado en cada caso como región metropolitana por cada uno de los equipos de los nodos participantes.

El punto de partida de la elaboración que se presenta en las páginas siguientes, es la observación de una serie de datos e informaciones sobre componentes productivos, comerciales, de servicios (financieros y otros), cuantitativos y cualitativos, sobre las actividades y los nexos socioeconómicos entre las mismas, así como las poblaciones involucradas. Son las actividades localizadas, desarrolladas y/o comprendidas en el territorio de cada una de ellas y se trata de descubrir o estimar sus diferencias y semejanzas, como primera captación y aproximación flexible de su análisis. Estas diferencias y semejanzas se refieren a la presencia significativa o los cambios de intensidad registrados en procesos y estructuras, así como en la emergencia, anulación o modificación de los actores sociales que son sujetos de los mismos procesos. Esperamos que por este camino se podrá avanzar más adelante en el análisis y lograr conclusiones más relevantes y complejas.

Lo que se intenta, en consecuencia, es una comparación, dado que no existen bases metodológicas comunes o asimilables entre los casos abordados que permitan ir más allá de este tipo de confrontación y alcanzar el nivel de “cotejo” vis a vis, numérico y cardinal. Sería un abuso

¹ Seminario Internacional “Las Regiones Metropolitanas del Mercosur y México: entre la competitividad y la complementariedad”, llevado a cabo entre el 28 de noviembre y el 1º de diciembre de 2000 en la Universidad Nacional de General Sarmiento, en el que presentaron trabajos investigadores de universidades localizadas en Buenos Aires, México, Río de Janeiro, San Pablo y Santiago de Chile.

² En una primera recorrida sobre la bibliografía disponible surge la escasísima existencia de trabajos recientes no sectoriales sobre la economía de las regiones metropolitanas y su vinculación con lo nacional.

³ En el caso de Río de Janeiro no hubo elaboración del tema económico en el Seminario y no se logró obtener bibliografía adecuada en la consulta realizada, aunque se espera incorporarla más adelante.

teórico querer realizar otro tipo de avance sobre la base de lo disponible, como para realizar confrontaciones y analogías más sustanciales⁴.

El procedimiento empleado es el que se describe a continuación:

- 1) sobre la base de los problemas sobresalientes que fueron detectados, establecidos y examinados sobre el caso de la Región Metropolitana de Buenos Aires, se seleccionaron y elaboraron una veintena de preguntas, que fueron interpuestas al resto de las regiones metropolitanas (Zona Metropolitana del Valle de México -ZMMV-, Región Metropolitana de San Pablo -RMSP- y Región Metropolitana de Santiago de Chile -RMS-), lo que quiere decir que se utilizó como paradigma a la RMBA;
- 2) se construyó una matriz de casos y problemas, con cuya base se buscó la identificación por privación o aparición uno por uno, las características y modo de la presentación en cada metrópolis en esta última opción, o bien la deducción y como hipótesis de trabajo, el por qué no aparecían, en la otra;
- 3) se intentó identificar otros problemas significativos no presentados en la RMBA en el resto de las regiones metropolitanas para ampliar la lista de ellos y así las filas correspondientes de la matriz;
- 4) se realizó la consulta a los investigadores de los nodos participantes con el fin de lograr observaciones, comentarios, ampliaciones, etc. Estas elaboraciones, por supuesto, no los comprometen con nuestras opiniones e interpretaciones, que sólo intentan ser un aporte, con fundamento en información secundaria, a las discusiones sobre el tema.

ALGUNAS NOTAS CONFRONTANDO INDICADORES SIMPLES MACROECONÓMICOS EN EL NIVEL NACIONAL

A efectos de una primera aproximación, resulta insoslayable, en el caso de las grandes regiones metropolitanas, examinar brevemente la situación y evolución reciente de los países en sus aspectos económicos más relevantes desde nuestra perspectiva.

Para ello, se construyó la tabla que se presenta a continuación, que confronta algunos indicadores de nivel nacional y regional, estos últimos de manera muy limitada por la escasez de información confiable. Se elaboró con base en distintas fuentes bibliográficas y abarca aspectos como población, producto, deuda externa, distribución del ingreso, desempleo, pobreza y otros⁵.

Al respecto, se sostiene la conjetura de que la dinámica metropolitana en los países de América Latina está fuerte y directamente influenciada, aunque en distinto grado en cada país, por la situación nacional y la política económica y social central.

Esta tabla permite observar:

- A) En aspectos demográficos, el alto peso relativo y absoluto de las regiones en cuestión en el marco nacional, en que resultan muy significativos la RMBA y la RMS, donde uno de cada tres habitantes son metropolitanos. En este último caso, con una tasa de crecimiento considerablemente mayor que la nacional en el período intercensal registrado. En la RMSP es imposible no destacar que compite con Río de Janeiro y otros centros urbanos intermedios de peso trascendente en Brasil, lo que no aparece en otros países del subcontinente (excepto en México y Colombia) y resulta por ello una característica diferencial. En México, país de profundas raíces étnico-campesinas, la ZMMV aparece en un nivel intermedio de concentración poblacional.

⁴ Es más, se tienen reparos metodológicos sobre la fertilidad explicativa de semejante "análisis" por comparación, que no vamos a considerar aquí.

⁵ Se trata de un pequeño ejercicio de "estática comparada".

- B) En los aspectos globales y macroeconómicos, no se cuenta con estimaciones del PBG de las distintas regiones metropolitanas (salvo el de la RMBA) por el momento. En lo que hace a los niveles nacionales de producto por habitante, el argentino es el mayor y de manera agregada con la mejor distribución del ingreso, lo que debería ser en primera aproximación, un indicador plausible del grado de desarrollo socioeconómico alcanzado (además la Argentina contabiliza un buen nivel de desarrollo humano según la calificación de PNUD). Si se examina la tendencia histórica, en cambio, la peor evolución relativa aparece en este país, lo que significa que la regresividad en la distribución del ingreso, tiene una dinámica más marcada que en el resto de los que aquí consideramos (ver los datos de CEPAL al respecto).
- C) Este último aspecto socioeconómico se presenta reforzado, para la credibilidad de los guarismos, por el incremento de la pobreza y del desempleo en el nivel nacional y regional. Aquí resulta interesante detenerse también en el caso mexicano: se muestran valores numéricos de distribución del ingreso, de pobreza y de indigencia muy estables, combinados con muy bajo horizonte de desempleo. Según conocemos, existe en México una gran masa de cuentapropistas, trabajadores informales y/o precarizados, lo que oculta en parte, los altos niveles urbanos de desocupación existentes, que son reflejados por una base metodológica de la estadística muy distinta.
- D) En el actualmente trascendente asunto de la deuda externa, las cifras indican que la situación no es buena en ningún caso, pero su evolución decenal es notablemente negativa en los casos de Argentina y Chile. En ambos países más que se duplicó entre 1990 y 2000, y aunque en Brasil ocurre algo similar, en aquellos países representa una porción muy alta del PBI. Sin embargo en el caso chileno los servicios de la deuda externa parecen haberse vuelto más soportables para la economía y las finanzas, representando en el último año indicado el 3,9% del PBI. Para los otros tres países considerados, la evolución de los servicios en el lapso registrado se incrementan de manera impresionante.
- E) Lo recién apuntado, queda ratificado positivamente si observamos la relación deuda externa/exportaciones, y su evolución en el lapso considerado. En esto, el caso dramático lo constituye Argentina y, en una medida menor, Brasil. En Chile, sin embargo, es posible decir que pesará negativamente en los próximos años (sin tomar en consideración el balance de pagos), dado que es dable creer que la dilapidación histórica de sus recursos naturales⁶ en pro de la actividad externa, impedirá mantener niveles de exportaciones importantes.

⁶ Al respecto es interesante ver: O. Sunkel (1996), Sustentabilidad ambiental del crecimiento económico chileno, Programas de Desarrollo Sustentable de la Universidad de Chile, Santiago.

Grandes regiones metropolitanas: comparación de algunos indicadores

| Región Metropolitana | Buenos Aires | México | San Pablo | Santiago |
|---|--------------|---------------|---------------|--------------|
| País | Argentina | México | Brasil | Chile |
| Población | | | | |
| Población país (estimada 2000) (Fuente: Banco Mundial) | 37.000.000 | 98.000.000 | 170.100.000 | 15.200.000 |
| Población país (último censo) | 32.608.687 | 91.992.164 | 156.992.050 | 13.348.401 |
| Población RM (último censo) | 10.911.403 | 17.034.527 | 16.562.227 | 4.754.901 |
| Población RM / país (%) | 33,5% | 18,5% | 10,5% | 35,6% |
| Tasa de crecimiento país | 1,47% | 1,44% | 1,40% | 1,65% |
| Tasa de crecimiento RM | 1,06% | 1,28% | 1,50% | 2,00% |
| | Censo 1991 | Censo 1995 | Censo 1996 | Censo 1992 |
| Producto Bruto | | | | |
| PBI país (2000) (miles de millones de US\$) (Banco Mundial) | 285,0 | 574,5 | 595,5 | 70,5 |
| PBI per capita país (1999) (US\$) (CEPAL) | 7.435 | 4.489 | 4.204 | 5.309 |
| Ingreso Nacional Bruto per capita país (2000) (BM) | 7.470 | 5.070 | 3.590 | 4.610 |
| PBG per capita RM (1997) | \$9.190 | | | |
| PBG RM / PBI país | 50% | | | |
| Evolución PBI país en 90s | 4,3% | 3,1% | 2,9% | 6,8% |
| Evolución PBI per capita país en 90s | 3,0% | 1,4% | 1,5% | 5,2% |
| Deuda Externa | | | | |
| | Argentina | México | Brasil | Chile |
| Deuda Externa 1990 (millones de US\$) | 62.232 | 104.442 | 119.877 | 19.226 |
| Deuda Externa 2000 (millones de US\$) | 146.395 | 154.687 | 236.200 | 42.469 |
| Deuda Externa/PBI 1990 | 44,0% | 39,8% | 25,8% | 63,4% |
| Deuda Externa/PBI 2000 | 51,4% | 26,9% | 39,7% | 60,2% |
| Servicios de la deuda 1990 (millones de US\$) | 6.158 | 11.311 | 8.168 | 2.772 |
| Servicios de la deuda 2000 (millones de US\$) | 26.500 | 63.038 | 53.200 | 4.048 |
| Pagos de intereses / PBI 1990 | 1,6% | 2,2% | 0,4% | 4,5% |
| Pagos de intereses / PBI 2000 | 3,5% | 2,0% | 2,5% | 3,9% |
| Servicios de la deuda / exportaciones (1990) | 41,0% | 20,9% | 22,5% | 27,1% |
| Servicios de la deuda / exportaciones (2000) | 85,5% | 32,7% | 77,9% | 15,8% |
| Fuente: Banco Mundial | | | | |
| Distribución del Ingreso | | | | |
| | Argentina | México | Brasil | Chile |
| 20% más pobre (% del ingreso total) | 4,3% | 3,3% | 2,5% | 3,5% |
| 20% más rico (% del ingreso total) | 52,9% | 60,0% | 63,4% | 61,1% |
| Fuente: BID (1998) | | | | |
| 10% más pobre (% del ingreso total) | 1,6% | 1,1% | 0,8% | 1,4% |
| 10% más rico (% del ingreso total) | 36,9% | 44,4% | 47,9% | 46,1% |
| Fuente: Banco Mundial (1999) | | | | |
| 40% más pobre (% del ingreso total) (1990) | 14,9% | 15,8% | 9,5% | 13,2% |
| 10% más rico (% del ingreso total) (1990) | 34,8% | 36,6% | 43,9% | 40,7% |
| 40% más pobre (% del ingreso total) (1999) | 15,4% | 15,1% | 10,1% | 13,8% |
| 10% más rico (% del ingreso total) (1999) | 37,0% | 36,7% | 47,1% | 40,3% |
| Fuente: CEPAL (2001) | | | | |
| Pobreza | | | | |
| | Argentina | México | Brasil | Chile |
| Población pobre (1990) | 21,2% | 47,8% | 48,0% | 38,6% |
| Población pobre (1999) | 19,7% | 46,9% | 37,5% | 20,6% |
| Población indigente (1990) | 5,2% | 18,8% | 23,4% | 12,9% |
| Población indigente (1999) | 4,8% | 18,5% | 12,9% | 5,7% |
| Fuente: CEPAL (2001) | | | | |
| Desempleo | | | | |
| | Argentina | México | Brasil | Chile |
| Desempleo urbano (tasa media anual) (1990) | 7,4% | 2,7% | 4,3% | 9,2% |
| Desempleo urbano (tasa media anual) (1999) | 15,1% | 2,2% | 7,1% | 9,2% |
| Fuente: CEPAL (2001) | | | | |
| Índice de Desarrollo Humano | | | | |
| | Argentina | México | Brasil | Chile |
| Ubicación en la clasificación en el 2000 | 35 (alto dh) | 55 (dh medio) | 74 (dh medio) | 38 (alto dh) |

Fuente: elaboración propia.

LAS GRANDES REGIONES METROPOLITANAS (GRMS): ALGUNAS NOTAS DESTACADAS A PARTIR DE LA MATRIZ COMPARATIVA

A continuación se presenta la matriz en la que se vuelcan los principales aspectos de cada caso considerado sobre los que se logró información y que ameritan ser comparados a nuestro entender. Se intentará aquí, de manera sintética, comentar algunas líneas, destacando diferencias y similitudes relevantes.

- Desarrollo nacional y de las GRMs: todas las GRMs aparecen como motores del desarrollo nacional. Son la intermediación de la economía del país con la economía global, ya que están insertas en la cadena de flujos internacionales financieros, productivos y comerciales.
- Población: las áreas centrales de las GRMs no crecen más o lo hacen a un ritmo más lento. Crecen las periferias a mayor ritmo que el país. La RMBA presenta la mayor concentración demográfica relativa, seguida de la RMS. Esto parece lógico si se tiene en cuenta que no existe alternativa de ocupar este papel por ninguna otra gran ciudad, como sucede en México y Brasil.
- Concentración y centralización: la reestructuración económica de los '90 no disminuyó la concentración del aparato productivo en las GRMs; el creciente predominio de las actividades de servicios profundizó esta concentración (bancos, telecomunicaciones, servicios de apoyo a la producción, etc.). El comando de las decisiones se centraliza en las GRMs, tanto en las actividades nuevas como en las tradicionales. Todos los conglomerados económicos importantes de estos países tienen sus sedes en las áreas centrales de las GRMs.
- Lo macroeconómico y lo macrosocial: para las GRMs en particular, y en sus países, estos años de apertura económica, reestructuración productiva, liberalización de los mercados, etc. generaron ciertos equilibrios macroeconómicos (inestables) y profundos desequilibrios macrosociales: aumentaron la pobreza y la indigencia, los problemas laborales, etc. La excepción es Chile y la RMS en donde simultáneamente al crecimiento del PBI se redujo la pobreza.
- La distribución del ingreso: empeoró notablemente en Argentina y la RMBA, partiendo de una situación relativamente menos desigual que la de los otros países; en la ZMVM (México) y RMSP (Brasil), con situaciones de partida muy desiguales, empeoró levemente la distribución en los 90. En el caso de Chile, aún con crecimiento y descenso de la pobreza, aumentó la brecha entre ricos y pobres, mientras que en la RMS se redujo levemente.
- La pobreza y la exclusión social son los principales problemas que preocupan a los investigadores, dado que prevalecen en la situación general al profundizarse en los 90. En paralelo, se incrementó la segregación territorial y se observan bolsones o islas de indigencia intrarregionales, especialmente subrayados en los casos de la RMBA, la RMSP y la ZMVM.
- La informalidad se mantiene como un rasgo significativo del mercado laboral en las GRMs, salvo el caso de la RMBA, donde crece la precarización.
- Procesos de transnacionalización: del aparato productivo fueron comunes en todas las GRMs en los 90. Los grupos económicos concentrados resultaron los actores principales en las economías metropolitanas, aumentando su poder de mercado y diversificando sus actividades en casi todos los sectores. En realidad, en la mayor parte de los casos se advierte una desnacionalización del aparato productivo, desde el que se ejerce comando sobre el ciclo del capital, determinando el predominio, en distinta medida, de las GRMs.

- La deuda externa del país y su forma de administración, así los procesos de privatización y reestructuración, en cada caso, afectaron de manera contundente el desenvolvimiento de la economía nacional y de las GRMs. El caso de la RMBA es el mejor documentado y quizás el más dramático y emblemático: existen en el país mecanismos instalados para la fuga continua de capitales financiada con el crecimiento de dicha deuda externa, generando notables filtraciones en la aplicación de los recursos al crecimiento económico.
- Actividades económicas: en todas las GRMs está aumentando notablemente la proporción del producto generado por las actividades de servicios, a costa de disminuciones en el sector industrial. De todas maneras no se observa una desconcentración en la localización de las actividades industriales, ya que las GRMs continúan siendo los principales polos industriales de sus países; pero sí se observan procesos de desconcentración intrametropolitanos, creciendo la producción industrial en las periferias. La terciarización de las actividades económicas en las GRMs tiene que ver con el mercado que genera esta concentración industrial, ya que los servicios que más han crecido son los de intermediación financiera, tecnologías de gestión y apoyo a la producción.
- La producción industrial de las actividades localizadas en las GRMs se dirige predominantemente a satisfacer la demanda interna del país; en las ventas al exterior predomina la producción de empresas pertenecientes a los grupos concentrados, salvo alguna que otra excepción.
- Industria de la construcción: se registra sin excepción un crecimiento de la actividad en la última década, aunque con un papel diferencial de la presencia de las inversiones extranjeras y distintos niveles de concentración de capitales. Más de las dos terceras partes de las viviendas populares son autoconstruidas en los casos de la RMBA y la ZMVM, mientras que existe una política orgánica de vivienda para estos sectores sociales en la RMS. Si bien no se cuenta con suficiente información comparable sobre la industria de la construcción y el accionar del capital inmobiliario, lo que resultaría trascendental para el estudio de la expansión y urbanización metropolitanas, se observa la dominancia creciente de la lógica del mercado en la construcción de la ciudad.
- Sector financiero: casi la totalidad de la cúpula de las actividades y funciones de los sistemas financieros está localizada en las GRMs, específicamente en sus áreas centrales, siendo una de las actividades que muestra mayor concentración y centralización de capitales en los últimos años.
- Sector comercial: se produce la aparición y desarrollo de las cadenas de super e hipermercados, pero su grado de incidencia sobre los pequeños y medianos comercios parece muy diferente en las GRMs examinadas. En la RMBA y la RMS se indica la decadencia y desaparición de la pymes tradicionales del sector, con mayor concentración de la actividad.
- Sector público regional: en general, todas las GRMs estudiadas tienen dificultades para administrar una cantidad de problemas de alcance metropolitano, ya que no existen "gobiernos metropolitanos" sino que adentro de las GRMs tienen incumbencia numerosas administraciones jurisdiccionales, algunas de nivel nacional, otras provincial o estadual y muchas locales. En todos los casos se manifiesta la necesidad de establecer nuevas instituciones capaces de llevar a cabo algún tipo de ordenamiento territorial del crecimiento metropolitano y de elaborar la programación de algunos sectores de fuerte incidencia sobre el mismo.

- Integración internacional: los procesos de integración suprarregional han influido de manera bastante diversa en cada caso. En la ZMVM fue fuerte el impacto por el enorme peso de los EEUU. En la RMS la inserción externa fue fundamental en el crecimiento metropolitano.
- Futuro de las GRMs: en los cuatro países aquí considerados no puede pensarse el desarrollo futuro nacional sin tener en cuenta el papel central que desempeñará en él la correspondiente GRM.

MATRIZ COMPARATIVA DE GRANDES REGIONES METROPOLITANAS

| | Región Metropolitana de Buenos Aires (RMBA) – Argentina | Zona Metropolitana del Valle de México (ZMVM) - México | Región Metropolitana de San Pablo (RMSP) - Brasil | Región Metropolitana de Santiago (RMS) - Chile |
|--|--|--|---|--|
| 1. Interrelación desarrollo nacional/ desarrollo RM | <p>- La RMBA es fundamental en la explicación histórica del desarrollo social y económico argentino, así como para su futuro: centro de intermediación del país con el resto del mundo, cabecera histórica de la región más populosa, desarrollada y exportadora de productos agropecuarios, nodo nacional de la red ferroviaria, aérea y de caminos, principal puerto del país, sede de comando de la decisiones nacionales públicas y la mayoría de las privadas, etc.</p> <p>- En el contexto de una economía globalizada será el motor de arrastre del sistema nacional en las próximas décadas. No resulta posible diseñar una estrategia de desarrollo del país y de inserción en las redes del mundo sin tener en cuenta el papel central que la RMBA cumplirá en ella.</p> | <p>- En términos de competitividad, los distintos espacios de la ZMVM presentan una simbiosis económico-productiva que constituye un motor para la economía nacional y regional.</p> <p>- La ZMVM genera una tercera parte del PIB nacional y su PIB por habitante es cerca de 60% superior al promedio del país; el DF contribuye con uno de cada cinco pesos producidos en la nación y su PIB por habitante es de alrededor de 145% superior al promedio nacional, lo que refleja una alta productividad que, junto con los municipios metropolitanos y otras ciudades regionales dinámicas, impulsa a todo el sistema.</p> <p>- En la Región Centro de México el proceso de urbanización manifiesta una elevada integración funcional de sus ciudades articuladas por la gran metrópoli; se avanza hacia la conformación de una región funcional megalopolitana, con ciudades especializadas en comercio, industria o habitación.</p> | <p>- La RMSP entre 1960 y 1980 fue el motor de la industrialización brasileña en los marcos del paradigma fordista de producción, período en el que se produjeron alteraciones profundas en los procesos de trabajo y en las dinámicas socioculturales en el país y en particular en la RMSP, lo que aseguró su predominio industrial y profundizó su función de polo central de la economía nacional. Luego, un largo período de estancamiento económico de la RMSP, abrió una década de serias dificultades para la economía brasileña. En los 90, la RMSP surge como la punta de lanza de los cambios estructurales de la economía brasileña; la reestructuración productiva en curso, lejos de desalojar a la RMSP como centro industrial, le agregó el papel de principal centro financiero y de gran prestador de servicios productivos.</p> <p>- Metáfora sobre la “nueva centralidad” de la RMSP: antes era conocida como “el corazón del país”, porque concentraba la mayor parte de su producción industrial, irrigaba las economías de las otras regiones a través de las carreteras y vías que partían de la RMSP. Hoy, ese corazón permanece latiendo con fuerza a través de esas mismas arterias cada vez más obstruidas, anticipando un colapso inminente. Más todavía, ahora son las decisiones tomadas en las sedes de las grandes empresas industriales y</p> | <p>- La lógica actual de acumulación capitalista localiza las empresas en la RMS; esta expansión de metropolitana sustenta el crecimiento del país.</p> <p>- Santiago tiene el 40% de la población, el 50% de la industria, el 75% de los servicios; si se paraliza, las inversiones se irían a ciudades de otros países. La continuidad de su crecimiento condiciona la de todo el país.</p> <p>- Existe una clara concordancia entre el dinamismo industrial de la RMS y el dinamismo global nacional entre 1985 y 1997.</p> |

| | | | | |
|---|--|--|---|---|
| | | | <p>financieras localizadas en la RMSP las que movilizan a las demás economías regionales. Puede decirse que la RMSP se convirtió en la “cabeza” de un nuevo y complejo sistema de relaciones productivas y financieras asentado en las grandes empresas y sus redes de proveedores y distribuidores, que tienen allí sus centros “pensantes” de decisión.</p> | |
| <p>2. Tasa de crecimiento de la población en el país y la RM</p> | <p>- La RMBA, teniendo en cuenta la extensión de la trama urbana, tendría actualmente más de 12,5 millones de habitantes. En el último censo (1991) la RMBA (11.358.019 hab.) tenía el 35% de la población del país (32.608.687 hab.), mientras que en 1970 representaba el 45%. Aunque la tasa de crecimiento demográfico desciende en el largo plazo, su peso en valores absolutos y relativos sigue siendo muy importante en el contexto nacional e internacional.</p> <p>- Hacia adentro de la RMBA se observan marcadas diferencias: la Ciudad de Buenos Aires (CBA), su centro ha mantenido casi la misma población durante varias décadas (3 millones de hab.), mientras que la población de los partidos del conurbano, especialmente los más periféricos, crece desde hace décadas a tasas más altas que las generales del país, aunque más lentamente en los últimos 20 años (91/80: RMBA 1,47% vs. país 1,06%).</p> | <p>- la ZMVM tiene aprox. 18 millones de habitantes, 8 millones dentro del Distrito Federal y los 10 restantes en los municipios conurbados del Estado de México. Desde hace 30 años representa cerca de un 18% del total de la población mexicana (hoy aprox. 100 millones de habitantes).</p> <p>- La tasa de crecimiento de la ZMVM se ha ido reduciendo sistemáticamente de 4.69% durante los 80, hasta alcanzar 1.23% entre 1995 y 1999. La ciudad central ya no crece (su tasa es de 0,19%); de hecho expulsa población a su periferia provocando un fenómeno de inmigración intrametropolitana, hacia los municipios del Estado de México, que continúan creciendo a tasas del orden de 3.3 % promedio anual (las mayores a nivel nacional).</p> <p>- La metrópoli se ha ido expandiendo como una gran mancha de aceite siguiendo los ejes de comunicación y devorando todos los espacios intersticiales, sin considerar las necesidades de áreas abiertas y ambientales.</p> | <p>- La RMSP tenía en 1996 una población de 16.562.227 habitantes, 9.836.129 en el municipio de SP y 6.726.098 en los demás municipios de la RM. La RMSP, que tradicionalmente era una de las áreas de mayor atracción de población de Brasil, disminuyó su ritmo anual de crecimiento de 4,5% en los 70 a 1,5% en el quinquenio 91-96. Hacia adentro de la región hay diferencias: el municipio de SP crece a una tasa de 0,5% anual y los demás municipios a una tasa anual de 3,2%, mostrando que el poder de atracción poblacional cesó en la capital, mientras que el dinamismo de los demás municipios permanece importante (la tasa anual del Estado de SP es de 1,6% y la de Brasil es de 1,4% con una población en 1996 de 156.992.050 habitantes).</p> <p>- El alto grado de concentración de la producción industrial en la RMSP potenció históricos procesos de convergencia de flujos migratorios hacia esta región, transformándola en la más importante área metropolitana de América Latina.</p> <p>- Se desarrolla un extenso proceso de metropolización, integrando aglomeraciones urbanas metropolitanas (Sao Paulo, Campinas y Santos) y no</p> | <p>- El núcleo urbano central creció a la misma tasa que el país (16,7% entre 1982 y 1992); el resto de la RM lo hizo a tasas muy superiores.</p> <p>- La RMS pasó de tener el 34,4% de la población en 1982 al 35,6% en 1992 (4.754.901 de habitantes); el proceso de concentración demográfica se mantiene, pero más lento.</p> <p>- Se han desbordado y desdibujado los anteriores límites urbanos consolidados; actualmente es una metrópoli-región de estructura policéntrica y fronteras difusas, configuración tipo archipiélago. Esta expansión se debe ante todo a una redistribución de la población metropolitana.</p> |

| | | | | |
|---|--|---|--|--|
| | | | metropolitanas (Sao José dos Campinas y Sorocaba) en una gran área socioeconómica. | |
| 3. Concentración y centralización de la producción | <p>- La RMBA es el centro de intermediación del país con el resto del mundo, cabecera histórica de la región más populosa, desarrollada y exportadora de productos agropecuarios, nodo nacional de la red ferroviaria, aérea y de caminos, principal puerto del país, sede de comando de la decisiones nacionales públicas y la mayoría de las privadas, etc.</p> <p>- La enorme mayoría de las actividades económicas y financieras más importantes tienen sus sedes centralizadas, y se generan transferencias desde el interior a la Ciudad de Buenos Aires. También aparece un aumento de la concentración productiva en la misma. Mientras tanto, se registra descenso o desaparición de actividades en las regiones del interior del país y crisis en varios estados provinciales.</p> <p>- La conclusión genérica que se extrae al analizar la evolución de los distintos sectores de la economía en los 90, es que se ha dado una agudización creciente del proceso de concentración y centralización de los intereses económicos predominantes en la RMBA, con factores de costo que afectan negativamente la competitividad.</p> <p>- La escasa preocupación oficial por alcanzar mayor difusión de la propiedad de las empresas privatizadas devino en efectos agregados de concentración y centralización de capital que, a su</p> | <p>- En la ZMVM se encuentra una parte significativa del aparato productivo del país con grandes corporaciones industriales, comerciales y financieras en busca de economías de aglomeración y de escala. Cuenta con un nivel tecnológico competitivo en sectores de punta como telecomunicaciones e informática, es el más importante centro financiero del país, sede de un elevado número de empresas con participación extranjera directa, con potencial de desarrollo en sectores dinámicos como en la industria manufacturera, construcción, comercio y servicios.</p> <p>- Dispone de importantes servicios públicos e infraestructura urbana de apoyo a la producción, con sistemas de enlaces que facilitan las comunicaciones y transportes nacionales e internacionales y que la consolidan como lugar central de primera jerarquía en orígenes y destinos de flujos económicos, financieros, de mercancías, población y mensajes.</p> <p>- El elevado número de habitantes con un nivel promedio de ingreso superior a la media nacional representa un amplio mercado para todo tipo de negocios y actividades; también tiene recursos humanos capacitados con escolaridad superior al del país, alta capacitación y calificación; una amplia oferta de servicios educativos y de investigación de todos los niveles; una elevada ocupación laboral, patrimonio histórico y amplia oferta cultural.</p> | <p>- La RMSP se viene insertando de forma privilegiada en la cadena de flujos internacionales, financieros, productivos y culturales. Ubicada en lo más alto de la red urbana brasileña, dueña de una grande, concentrada, compleja y diversificada estructura productiva, la región pasa por procesos de terciarización de su economía, con significativo crecimiento de los servicios especializados de apoyo a la producción.</p> <p>- El predominio del sector servicios en relación con el industrial deriva de la concentración de las actividades de intermediación financiera, de comunicación y de servicios prestados a las empresas que contribuirán tanto para su consolidación nacional, cuanto para cualificar a la RMSP en su inserción internacional.</p> <p>- Además de mantener niveles de concentración industrial semejantes a los de 1985, la RMSP se convirtió en el final de siglo en el <i>locus</i> de las sedes de grandes empresas industriales, financieras y prestadoras de servicios del país, exactamente porque es su polo industrial.</p> <p>- La densidad de flujos de decisión, de conocimiento y de información hace que en la RMSP se localicen las principales empresas del país. La posibilidad de ser desarrolladas redes complejas de relaciones productivas y comerciales determina la competitividad de la RMSP, al mismo tiempo en que amplía su centralidad en esta nueva etapa del</p> | <p>- Luego de la declinación del viejo aparato productivo de la industria sustitutiva, en la última década se recuperó con fuerza la concentración productiva en la RMS en una nueva fase de elevado y sostenido crecimiento, cuya base económica fueron los servicios.</p> <p>- Las más importantes funciones de dirección, planificación y control del aparato emergente se localizaron en el AMS, principalmente en su área central, y luego hacia el oriente.</p> <p>- El comando del nuevo poder económico (principales grupos y multinacionales) se estableció en el AMS.</p> <p>- Los servicios más modernos y más vinculados a las actividades globalizadas se organizaron en forma centralizada y se concentraron en el AMS: cúpula del sistema financiero, servicios avanzados a la producción, las actividades de comercialización de productos y servicios globales, y también gran parte de industria más dinámica.</p> |

| | | | | |
|--|---|---|---|---|
| | vez, atentan contra el propio desenvolvimiento competitivo de los mercados. | - Todos estos factores en conjunto resultan fuerzas de atracción que favorecen la capacidad competitiva de la ZMVM, aunque no todos operan de manera eficiente. | desarrollo capitalista. - La reestructuración productiva es un proceso contradictorio dominado por la fuerte jerarquización de los actores, su constante recomposición estratégica, la inestabilidad de las relaciones de propiedad, la mezcla de relaciones de conflicto y de cooperación que marcan la competencia en sentido amplio. En una frase, la vieja centralización de los capitales, siempre presente, pero hoy más fuerte que nunca, es uno de los hilos conductores fundamentales de la reestructuración de la economía paulista. | |
| 4. Influencia de la política económica y social del país en la RM | <p>- Durante los 90 se produjeron profundas modificaciones en la estructura social y económica del país, y en particular en la RMBA, desencadenadas por la política macroeconómica y sectorial de corte neoliberal, elaborada y aplicada drásticamente en cuanto a intensidad y ritmo. Estas políticas parecen dirigirse a articular e integrar la economía del país a las condiciones exigidas por los procesos de mundialización presentados como ineludibles. Se trata de la implantación de un nuevo régimen de acumulación de capital y del sistema regulatorio que el mismo requiere para su amplio funcionamiento, en función del nuevo paradigma tecnológico.</p> <p>- Los componentes fundamentales de esta política económica aplicada durante toda la década, son: a) apertura externa suficientemente amplia para el indiscriminado movimiento de capitales, mercancías y servicios; b) reforma, reestructuración y ajuste del aparato estatal, con</p> | <p>- En el país se produjo una reorientación económica hacia el mercado externo y un debilitamiento del mercado interno. Por sus condiciones este gran centro urbano se encuentra en una posición favorable ante los cambios en el modelo de desarrollo derivados, tanto de una mayor apertura comercial con una creciente competitividad internacional bajo la lógica de la globalización, como del ajuste estructural de la economía nacional.</p> <p>- Los últimos años las actividades que han mostrado un mayor crecimiento en la ZMVM han sido las de comercio, restaurantes y hoteles, comunicaciones, alquiler de inmuebles, servicios profesionales, educación y esparcimiento, comunicaciones e informática. Esta distribución relativa es resultado del cambio gradual en la relocalización de la planta productiva industrial desde el Distrito Federal hacia los municipios conurbados, hacia la zona metropolitana de Toluca y aún otras más distantes. En este proceso</p> | <p>- La apertura comercial de inicios de los '90, la estabilización económica y la sobrevaluación cambiaria hasta el momento de la devaluación del real, fueron elementos fundamentales que definieron la forma de inserción de la economía brasileña en el mercado internacional. La estructura productiva de San Pablo respondió a esos condicionantes macroeconómicos – no sin problemas - con aumentos de productividad e implementación de estrategias de competitividad por parte de sus principales sectores productivos, especialmente los segmentos más dinámicos.</p> <p>- Para Brasil, que además de su vasta extensión territorial todavía se caracteriza por sustanciales diferencias espaciales en cuanto a bienestar, haber desconocido los efectos cruzados entre las políticas macroeconómica y espacial está en el origen del agravamiento de las distorsiones distributivas existentes en el país. Ciertas medidas, tales como la contención del gasto público, el aumento de la tasa de</p> | <p>- La liberalización y desregulación removieron los obstáculos con los que las políticas urbanas keynesianas habían intentado frenar la expansión metropolitana, y la mancha urbana pudo expandirse con mayor libertad.</p> <p>- El crecimiento del Producto, complementado con políticas sociales aplicadas desde 1990, elevó tanto el ingreso real como el per capita de los hogares.</p> <p>- La reforma administrativa en el Estado redujo empleos que fueron absorbidos por el sector terciario.</p> |

| | | | | |
|---|---|--|--|---|
| | <p>minimización del sector público nacional, descentralización y resignificación de las políticas públicas; c) reestablecimiento de la estabilidad monetaria, con aplicación del esquema de convertibilidad; d) desregulación de los mercados y flexibilización; privatización de los servicios públicos que prestaba el estado y las actividades en que participaba.</p> <p>- El comportamiento combinado de estos componentes, en las condiciones mundiales imperantes, condujo a serios desajustes en los aspectos sociales y laborales, en un primer momento, pero más recientemente en las propias actividades económicas.</p> | <p>de reestructuración destaca una tendencia a la terciarización con el rápido avance de servicios de alto nivel tecnológico requeridos para el funcionamiento de las grandes empresas nacionales y extranjeras que operan en el marco de la globalización.</p> | <p>interés y la redefinición de funciones entre diferentes esferas del gobierno, tienen impacto sobre los comportamientos de las diferentes ciudades y explican algunos de los principales cambios acaecidos en el modelo de desarrollo urbano brasileño. En el mundo moderno el comportamiento de la "ciudad global" es al mismo tiempo causa y consecuencia de las políticas macroeconómicas practicadas por el gobierno.</p> | |
| <p>5. Relación entre los equilibrios macro económicos y los macro sociales</p> | <p>- Hasta aproximadamente 1995, parecía que los beneficios de los equilibrios macroeconómicos (que aparentemente se habían logrado) se pagaban en costos de los desequilibrios macro sociales y microeconómicos. Pero hoy ya no es posible afirmar siquiera esto. Los desbalances aparecen por todos lados y en todos los frentes.</p> <p>- Dichos desajustes significan la aparición de un hiato o divorcio estructural, entre el proceso de acumulación de capital y el de la reproducción social. El sistema tiende a polarizar o dualizar los distintos sectores de la comunidad, generando grave exclusión e impidiendo la integración social, subordinada o no, típica del sistema capitalista hasta época muy reciente.</p> <p>- En el país (según datos oficiales) hay 14 millones de habitantes en la pobreza, unos 4 millones en situación de indigencia, más de 2,3</p> | <p>- Existe una contradicción muy fuerte que tiene un impacto urbano de suma importancia: la globalización exige la liberación de los mercados de la economía, requiere eliminar los subsidios, explícitos e implícitos, incorporando a todos los miembros de la sociedad en la economía real, es decir competitiva. Sin embargo, con reglas de apertura comercial y competencia real el único factor de la producción que no se nivela es el salario de los trabajadores.</p> <p>- En el actual modelo económico tanto la pobreza como la concentración del ingreso aumentan cuando hay crecimiento, aunque mucho más el segundo que la primera.</p> <p>- Durante los 90 se ha incrementado el número de pobres en México: se estima existen 40 millones de pobres y de estos aproximadamente 26 millones estarían en condiciones de pobreza extrema. La mayor parte de esta población está asentada en las</p> | <p>- La dinámica económica derivada de la reestructuración tecnoproductiva produjo impactos con graves consecuencias para la región. Las transformaciones en el mercado de trabajo de la RMSP intensificaron las ya históricas dificultades de inclusión de los trabajadores en la estructura ocupacional, con graves consecuencias sociales.</p> <p>- Son muchos los determinantes de la situación de carencia social en la RMSP: desde las condiciones históricas de reproducción de la pobreza y de la exclusión social, hasta el divorcio de las políticas públicas con la mejoría de las condiciones de vida de la población, así como la restringida incorporación de personas al mercado de trabajo en condiciones no-precarias de empleo e ingresos.</p> <p>- La proporción de pobres en la RMSP creció aceleradamente en los '90: pasó de 27% en 1995, a 30% en</p> | <p>- Simultáneamente al crecimiento del PBI se redujo significativamente la pobreza (desde 45,1% en 1987 a 21,7% en 1998) y la indigencia (de 17,4% a 5,6%) en el país.</p> <p>- Particularmente en la RMS, la pobreza pasó de 33% en 1990 a 15,4% en 1998, y la indigencia de 9,6% a 3,5%.</p> <p>- La tendencia dominante es hacia una leve disminución de la polarización social, partiendo de una regresiva distribución del ingreso.</p> |

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| | <p>millones de desocupados y otro tanto de subocupados, con alrededor de 3,5 millones de precarizados. En 1990, con hiperinflación y mediciones de ingresos en el piso histórico, el 21,2% de la población estaba debajo de la línea de pobreza y el 5,2% sobrevivía en la indigencia. Ambos indicadores están en franco ascenso desde la mitad de la década y recientemente superaron esos porcentajes.</p> <p>- En la RMBA en el 2001 el 32,7% de la población es pobre (casi 4 millones de personas) y el 10,3% es indigente (1,25 millones). Mirando hacia adentro, en la CBA la pobreza alcanza al 10,9% y en el Conurbano a 39,4%. La desocupación alcanza al 17,2% de la población activa, la subocupación es de 14,4% y la sobreocupación es del 34,1%.</p> | <p>metrópolis.</p> <p>- La gran masa de pobladores pobres que representan del orden de 58% de la población de las ciudades mexicanas, ha alcanzado el 62% en la ZMVM. Esta población difícilmente tiene en su futuro espacio hacia donde moverse dentro de la economía. Si no hay cambios fundamentales en la distribución del ingreso, la pobreza seguirá siendo uno de los principales problemas de México.</p> | <p>1997, llegando a 39% en 1999, un aumento de 45% en apenas 4 años. Este aumento de la pobreza en el corazón del país (la RMSP) no es ya resultado de la "urbanización de la pobreza rural" de los '70 y '80, sino de la reestructuración productiva de los '90.</p> | |
| <p>6. Evolución del producto bruto o ingreso por persona (RM y país)</p> | <p>- Para el período 1993-1997, el PBG de la RMBA creció un 19,4%, significativamente más que el PBI del país (16,9%). Hacia adentro, la Ciudad de Buenos Aires creció un 17,5% contra un 21,3% del Conurbano. La participación de la RMBA en el PBI aumentó levemente durante los 90, alcanzando aproximadamente el 50% del Producto del país en 1997.</p> <p>- Considerando los valores de los productos brutos en relación con la población para 1997, el PBG per cápita de la RMBA (\$9.190) superaba en un 35% al PBI per capita nacional (\$6.830). El valor per cápita de la Ciudad de Buenos Aires (\$20.150) más que triplicaba el del Conurbano (\$5.960) este</p> | <p>- La ZMVM genera una tercera parte del PIB nacional y su PIB por habitante es cerca de 60% superior al promedio del país; el DF contribuye con uno de cada cinco pesos producidos en la nación y su PIB por habitante es de alrededor de 145% superior al promedio nacional, lo que refleja una alta productividad que, junto con los municipios metropolitanos y otras ciudades regionales dinámicas, impulsa a todo el sistema.</p> <p>- El PBI de México en 1990 fue 262.710 millones de dólares, mientras que 1999 fue de 483.737 millones. La tasa de crecimiento del PBI en los 90 (2,7% anual) fue significativamente mayor a la de los 80 (1,1% anual). El PBI per capita fue de 4.021 dólares en 1991 y</p> | <p>- Entre 1990 y 1999 Brasil aumentó su PBI a una tasa promedio anual del 2,9%, y su PBI per capita a una tasa promedio anual de 1,5%.</p> | <p>- El crecimiento (promedio 6,6% entre 1984 y 1989; promedio 7,4% entre 1990 y 1998), complementado con políticas sociales aplicadas desde 1990, elevaron tanto el ingreso real como el per capita de los hogares</p> <p>- País: aumentó el ingreso per capita desde 1.360 dólares en 1985 a 5.151 dólares en 1997</p> <p>- RMS: entre 1988 y 1998 creció el 87,5% el ingreso mensual por hogar y el 100% el ingreso per capita por hogar</p> |

| | | | | |
|--|---|--|--|---|
| | último por debajo del promedio del país. | creció hasta alcanzar los 4.312 dólares en 1998. | | |
| 7. Distribución del ingreso (y del patrimonio) en la RM y el país | <p>- Se produjo en los 90 en el país un proceso de concentración de la economía, de los ingresos y de los patrimonios, en la cúspide de las clases sociales y fracciones dominantes.</p> <p>- Se ha producido una concentración de la riqueza en la Ciudad de Buenos Aires y algunos ejes del conurbano. El ingreso por persona en la CBA y en la zona norte del conurbano triplica el promedio nacional, pareciéndose al nivel de algunos países desarrollados. Sin embargo, en la propia RMBA, existen partidos del tercer cordón con ingresos por habitante varias veces inferiores. La tendencia a la polarización social genera importante fragmentación territorial.</p> <p>- La brecha entre el 10% más rico y el 10% más pobre en la Argentina pasó de ser 15,4 veces en 1990 a 24,6 veces en 1999.</p> <p>- En la RMBA en 1998, el 20% más rico se quedó con el 53% de los ingresos y el 20% más pobre con 4,3% de los mismos.</p> | <p>- En términos sociales, el proceso histórico de desarrollo urbano regional en México ha sido desigual por lo que, junto con zonas residenciales de altos ingresos se han conformado fenómenos de segregación social en espacios de pobreza, que representan grandes retos para las políticas públicas en materia de empleo, ingreso, vivienda, educación, alimentación, salud o servicios públicos. Gran parte de los problemas de seguridad pública también tienen su origen en la pobreza y la marginación.</p> <p>- En el país, la distribución del ingreso empeoró levemente en los 90; los seis deciles más pobres disminuyeron su participación en el ingreso nacional mientras que los dos deciles más ricos la incrementaron; en el 2000 el 20% más rico tenía ingresos 13,2 veces superiores al 20% más pobre, mientras que en 1989 era 12,2 veces (y en 1996 era 11 veces).</p> | <p>- Asociada a la pésima distribución del ingreso del país (una de las peores del mundo), el deterioro de las condiciones de acceso al mercado de trabajo se mostró más desfavorable para los más pobres.</p> <p>- La RMSP desde el punto de vista urbano está compuesta por espacios muy diferenciados y conflictivos: reúne en su interior municipios muy pobres (dormitorios de trabajadores pobres con familias carenciadas, administrados por intendencias igualmente pobres y carentes), junto a municipios ricos (los más industrializados del país, con ingresos per capita semejantes a los de países desarrollados, administrados por intendencias muy bien posicionadas).</p> <p>- En Brasil, en 1990, el 40% más pobre tenía el 9,5% del ingreso total y el 10% más rico tenía el 43,9%. En 1999, el 40% más pobre obtiene el 10,1% y 10% más rico se queda con el 47,1% del ingreso total. El 10% más rico tiene 40 veces más ingresos que el 10% más pobre al final de la década.</p> | <p>- A nivel país, pese al elevado crecimiento económico y la intensificación de las políticas sociales, no se ha logrado modificar significativamente el patrón de desigualdad social heredado. Continúa existiendo una regresiva distribución del ingreso autónomo (el 20% más rico recibe 15,5 veces más que el 20% más pobre en 1998; en 1990 era 14 veces)</p> <p>- La RMS resultó una de las más favorecidas, ya que no se observa una <i>tendencia</i> hacia una mayor polarización social y aumentaron su participación en el ingreso los hogares de los 6 deciles más bajos y disminuyeron los 2 deciles más altos), pero se mantiene una <i>situación</i> de polarización que el crecimiento no logró corregir.</p> |
| 8. Desocupación, subocupación y precarización (RM y país) | <p>- El principal problema nacional y de la RMBA actual es el crecimiento de la desocupación. La reestructuración y la reconversión productiva generaron el grueso de la desocupación abierta en el país. La innovación tecnológica en actividades industriales, comerciales, financieras y de servicios, implicó el ahorro de mano de obra y la flexibilización de la misma en cantidad y calidad. El crecimiento de la producción en algunos sectores no fue</p> | <p>- La tasa de desempleo en el país era del 2,7% en 1990, tuvo valores en torno al 6% en los dos años de la crisis del Tequila, para volver a descender a 2,2% en 2000. En la Ciudad de México tuvo un comportamiento similar, con valores ligeramente más altos: 3,2% en 1990, 7% en 1995 y 96, 2,7% en 2000 (cabe aclarar que la metodología utilizada toma como desocupado a los mayores de 12 años que no hayan conseguido incorporarse a ninguna actividad</p> | <p>- En la RMSP en los 90 se redujo (y desconcentró) el empleo, especialmente el industrial, que demanda bajo nivel de calificación. Se da una ruptura de la trayectoria histórica de la economía paulista, ya que por primera vez no hay convergencia entre la trayectoria de desarrollo de la producción y del empleo en la RMSP.</p> <p>- La reestructuración de las empresas industriales se realizó en un ambiente recesivo, lo que provocó que las estrategias</p> | <p>- País: creación neta de 1.400.000 empleos entre 1986 y 1996; cayó el desempleo de 10,4% en 1986 a 5,4% en 1996</p> <p>- Pero la informalidad se mantuvo como rasgo significativo del mercado de trabajo (el 39,5% en 1996 eran empleos informales) y se agregó una creciente precarización de los nuevos contratos (30% son trabajos temporales y sólo el 25% de los contratos es por tiempo indefinido; esto sólo en el sector formal)</p> |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | <p>acompañada por la creación de nuevos y suficientes puestos de trabajo. La reestructuración del sector público y la reorganización de las empresas de servicios públicos privatizados, aportó también su buena cuota al desempleo.</p> <ul style="list-style-type: none"> - En la RMBA la desocupación se agravó por el aumento de la oferta de mano de obra, tal vez efecto de la distribución regresiva del ingreso sobre los hogares más pobres, que impulsó a otros miembros de la familia a buscar trabajo para lograr un ingreso adicional. - Notable crecimiento de la subocupación visible, el empleo registrado es de asalariados que trabajan menos horas de las que realmente necesitan y quisieran para alcanzar un ingreso adecuado. - Incremento de la precariedad y de las posiciones asalariadas clandestinas y trabajos no registrados. Aumenta, en general, la cantidad de asalariados sin ningún tipo de cobertura previsional. Aún en los períodos de mayor crecimiento, gran parte de los incrementos en la ocupación ha sido de este tipo. - En el país hay más de 2,3 millones de desocupados y otro tanto de subocupados, con alrededor de 3,5 millones de precarizados. La tasa media nacional de desempleo urbano de 1990 fue del 7,4%, en 1999 llegó a 15,1%, y continúa en ascenso (16,4% en 2001). - El crecimiento de la desocupación en la RMBA fue del 261% entre 1991/99 (en el país fue | <p>económica en los dos meses previos a la encuesta, mientras que, por ejemplo, en la Argentina se toma un plazo de una semana).</p> <ul style="list-style-type: none"> - Se verifica en el D.F. una tendencia muy alta a la terciarización del empleo, básicamente informal y ambulante, que concentra el 15% del PIB. - Más de 30 por ciento del empleo metropolitano en la gran ciudad de México, se localiza en el llamado mercado informal. | <p>provocó que las estrategias adoptadas fueran marcadamente defensivas, privilegiando cambios organizacionales con expulsión de empleos.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Se redujo el porcentaje de la ocupados en el sector industrial: del 32% en 1988 a 20% en 1999. Aumentó en el sector terciario: de 60% en 1988 a 74% en 1999. - La tendencia es hacia una estructura ocupacional polarizada, caracterizada por altas tasas de crecimiento relativo de empleos en servicios auxiliares y productivos, que exigen niveles de enseñanza medial y superior, y crecimiento en valores absolutos de puestos de trabajo en prestación de servicios personales de baja calificación y remuneración. - Predominan en la RMSP las ocupaciones de nivel básico, sin calificación, con las menores remuneraciones y creciente precarización (las que más crecieron: servicio doméstico, seguridad privada, empleado de comercio y servicios, chofer, etc.). Las ocupaciones que más disminuyeron pertenecen a la industria de transformación. - La tasa de desempleo en la RMSP aumentó desde 10,3% en 1990 hasta 19,3% en 1999. El desempleo abierto pasó de 6,5% en el 89 a 12% en el 99 (calculada para un período de referencia de 30 días), y el desempleo oculto (busca trabajo y realiza actividades eventuales discontinuas) también aumentó de 2,2% en 1989 a 7,2% en 1999. | <p>- RMS: no se estaría <i>dualizando</i> el mercado de trabajo.</p> |
|--|--|--|--|--|

| | | | | |
|--|--|---|--|--|
| | del 210%). En 2001 la desocupación llega a 17,2% en la RMBA. | | | |
| 9. Inestabilidad del empleo, empleo femenino y juvenil, cuentapropismo | <ul style="list-style-type: none"> - En los 90 se incrementa la participación de la mano de obra femenina en la RMBA, especialmente en los hogares de menores ingresos. - También se produce un aumento en la oferta de mano de obra juvenil, aunque no sostenido, presumiblemente por el desaliento frente a las dificultades de acceder al mercado de trabajo. - Es característico de la década el aumento del empleo inestable, o sea que los trabajadores están más expuestos a cambios en su relación laboral, mutan más frecuentemente entre la ocupación, la inactividad, el desempleo, el trabajo incompleto, los distintos puestos de trabajo, etc. Este fenómeno parece asociado al incremento de la precariedad. Esta inestabilidad tiene claramente un comportamiento diferencial según el nivel económico de los hogares. - Un rasgo singular es la disminución del trabajo por cuenta propia, lo que era poco probable que sucediera bajo condiciones de alta desocupación y subocupación. | <ul style="list-style-type: none"> - Se manifiesta un aumento de actividades informales (comercio ambulante) con grupos de población vulnerables en condiciones de subempleo, marginación y pobreza cuya residencia se encuentra en lugares distantes del núcleo metropolitano pero que acuden a éste en busca de empleo, bienes y servicios. - Los servicios pertenecientes al sector informal, en su mayor parte formado por trabajadores no asalariados, representan el 26% del empleo total de la Ciudad de México (alrededor de 1.5 millones de trabajadores). Es notable su dinamismo, ya que fue el sector de más crecimiento con 28%, mientras que el trabajo asalariado sólo alcanzó un 18%. Estas ocupaciones surgieron como iniciativas de autoempleo por cuenta propia, a fin de allegarse un ingreso para subsistir. Estas actividades se caracterizaban por contar con dos empleados por establecimiento. | <ul style="list-style-type: none"> - En los servicios de apoyo a la producción se expandieron las inserciones laborales más flexibles (precarias): tanto los ocupados sin cartera asignada como los autónomos más que duplicaron su importancia en la estructura ocupacional en los 90 (250%), y los cuentapropistas y microempresarios familiares aumentaron en más de 130%. Estas actividades exigen nivel educativo superior. - En los servicios personales también aumentaron las inserciones más flexibles con requerimientos educativos bajos. | |
| 10. Privatización y extranjerización del aparato productivo / Monopolios y oligopolios en la RM | <ul style="list-style-type: none"> - La escasa preocupación oficial por alcanzar mayor difusión de la propiedad de las empresas privatizadas devino en efectos agregados de concentración y centralización de capital que, a su vez, atentan contra el propio desenvolvimiento competitivo de los mercados. - Un grupo de grandes firmas locales, grandes contratistas del sector público en el pasado | <ul style="list-style-type: none"> - La conducción de los mercados y las decisiones de grandes inversiones son procesos generalmente independientes de la voluntad nacional. - La incorporación al proceso de globalización exige políticas claras y no sólo dejarse arrastrar por una lógica económica que la nación no domina y puede no compartir. | <ul style="list-style-type: none"> - La compleja jerarquía de los capitales actuantes en San Pablo está en movimiento: esta economía estuvo desde los años 90 dominada por la figura de los grupos económicos, que no sólo controlan la mayor parte de esta economía sino que también son los que, de forma impetuosa, comandan el proceso de reestructuración del capital, es decir, su centralización acelerada. | <ul style="list-style-type: none"> - Creciente conglomeración del capital en torno a grupos económicos de gran diversificación horizontal que aglutina a los rubros más dinámicos - Fuerte transnacionalización del aparato productivo, incluyendo actividades claves como minería, comunicaciones, electricidad, etc. |

| | | | | |
|--|---|--|--|--|
| | <p>sector público en el pasado, participaron activamente en la operatoria de privatización de las empresas públicas: utilizando sus contactos en la plaza nacional, recibieron transferencias financieras desde el exterior, se asociaron con inversores directos extranjeros, etc.. Estas firmas se constituyeron en pocos años en grandes conglomerados económicos que actúan en más de una decena de ramas de la economía, monopolizando las actividades de manera directa o indirecta, por medio de firmas controladas y/o vinculadas.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Se produjo en la década una importante desnacionalización del aparato productivo, financiero y comercial, incluso en ramas tradicionales como alimentación. Más del 80% del capital de los conglomerados económicos se encuentra en manos de grupos oligopólicos transnacionales. - La mayor parte de la inversión extranjera directa se realizó entre 1990/94 y se dirigió a las privatizaciones, llevando la inversión bruta con respecto al PBI a cifras no superadas (25%). Desde 1995 en adelante, la mayor parte de las inversiones se orientó a la compra de empresas productivas de capital local, bancos y empresas aseguradoras, inversiones extractivas (gas, petróleo, minería, etc.), comercio y servicios "banales", actividades predominantemente dirigidas a atender la demanda interna. Desde el punto de vista territorial, el 75% se concentró en CBA y Provincia de Buenos Aires. | | <ul style="list-style-type: none"> - El elevado grado de internacionalización de la economía brasileña es un hecho conocido desde hace décadas. A finales de los 70 era una de economías más internacionalizadas del planeta, con un control extranjero del 27% de su producción. Tomando sólo las grandes empresas, esta participación en los ingresos se estabilizó en los 90 en torno de un tercio del total. - El caso de la industria es bien claro: las empresas de capital extranjero representan el 1,5% del total de empresas y son responsables del 29,5% de los ingresos netos totales de las empresas paulistas; y a pesar de que generan el 40% de las ventas, las pocas y grandes empresas de capital extranjero sólo emplean a un quinto de las personas ocupadas. - Las empresas independientes son la amplia mayoría: dos tercios de las empresas de comercio, casi el 85% de las industriales. Mientras tanto, el peso económico de este grupo no es mayoritario en ninguno de los grandes sectores de la economía paulista: en industrias, casi 35 mil empresas obtuvieron poco más de un quinto de los ingresos, mientras que los grupos y sus controladas abarcaron el 58% del mercado. Allí es donde se encuentra el mayor índice de internacionalización de capitales. | |
|--|---|--|--|--|

| | | | | |
|---|---|--|--|--|
| <p>11. Mecanismo de deuda externa</p> | <p>- A finales de los 90, la deuda externa neta pública y privada trepaba a más de u\$s 140 mil millones. El pago de los intereses significaba comprometer un 20% del presupuesto del sector público nacional.</p> <p>- En el análisis tradicional el problema pasa por la salida de recursos vinculados al pago de los acreedores del exterior, que genera en el sector público una necesidad constante de políticas de ajuste. Lo notable del endeudamiento externo argentino es que su ritmo no está fijado por el sector público, sino por el privado. Cuando existe una tasa de interés retributiva del capital financiero que supera el rendimiento de la ganancia de las actividades productivas la deuda tomada por sectores concentrados de la economía es destinada a realizar colocaciones financieras y no a ampliaciones de su capital en maquinarias, tecnología, modernización de instalaciones, etc. Así, el sector privado se endeuda y aprovecha la diferencia de tasas de interés interna e internacional, para valorizar su capital en el sector financiero interno y sacarlo luego al exterior. La deuda pública externa se vincula con el financiamiento de las salidas de capitales privados al exterior, y en la última década, para hacerse de las divisas que hacen viable la convertibilidad. La principal restricción al crecimiento no es el pago de la deuda, sino la salida de capitales al exterior que han pasado por el ciclo financiero.</p> <p>- Los intereses pagados entre los años 1970 y 1998 suman u\$s 81</p> | | | |
|---|---|--|--|--|

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| | <p>mil millones, en tanto que la salida de capitales suma en el mismo lapso, u\$s 115 mil millones, el 80% de la deuda neta acumulada y un 40% más que los intereses que se pagaron.</p> | | | |
| <p>12. Precios relativos y servicios públicos privatizados</p> | <p>- Con las privatizaciones el estado no sólo transfirió activos, sino que fundamentalmente transfirió poder regulatorio sobre la economía e instrumentos de política económica. Perdió capacidad de incidir sobre la estructura de precios relativos a través de las tarifas de los servicios públicos, que aumentaron mucho en relación con los restantes precios relevantes de la economía. Esto pesa notablemente sobre la economía metropolitana, el principal y más concentrado mercado del país donde operan estos grupos monopólicos.</p> <p>- La evolución de los precios relativos de la economía a favor de los servicios públicos privatizados remite a una ineficiencia de los organismos reguladores, que permitieron un ajuste periódico de las tarifas, de forma de garantizar un nulo riesgo empresario y muy elevadas tasas de ganancia.</p> | | | |
| <p>13. Industria: concentración, inversiones extranjeras, Pymes</p> | <p>- La apertura externa de la economía Argentina generó una fuerte mutación del proceso industrial, con reducción del peso relativo de la producción manufacturera en el producto global, que en cifras recientes alcanzaba al 17% del mismo, en tanto que hace unos 20 años representaba el 27%.</p> <p>- En este contexto aumenta la participación de la RMBA respecto del total de la industria del país.</p> | <p>- A nivel nacional, los factores de localización industrial se están transformando y la economía nacional tiende a preocuparse más por el mercado de América del Norte que por el mercado interno.</p> <p>- En 1970, México dependía en un 90 por ciento de la economía petrolera y de la economía primaria; la mayor parte de sus exportaciones provenían de estas actividades. En 1998, el comercio exterior mexicano dependía fundamentalmente de las</p> | <p>- En la última década la RMSP pasó por un proceso de reestructuración industrial, que no generó una “desconcentración”, sino mayor concentración regional de la producción industrial en la RMSP. En los 90 el Estado de San Pablo continúa concentrando cerca del 50% de la producción industrial del país. Lo que sí se observa es un proceso de “desconcentración concentrada” en un radio de 150 km desde el centro de la RMSP; hubo</p> | <p>- Luego de la declinación del viejo aparato productivo de la industria sustitutiva, desde mediados de los 80 la industria recuperó su tendencia a concentrarse en la RMS; la participación de la RMS en el PIB industrial nacional creció desde 43,5% en 1983 hasta 51,6% en 1996.</p> <p>- Mayor crecimiento relativo de los establecimientos industriales más grandes, tanto en cantidad de locales como en ocupación y en</p> |

| | | | | |
|--|---|---|--|--|
| | <p>Ello tiene que ver con el mayor peso de las inversiones externas y al mismo tiempo la pérdida de importancia de los regímenes de promoción industrial en las provincias del interior.</p> <p>- La mayor parte de la inversión extranjera directa se realiza entre 1990/94 y se dirigió a las privatizaciones. Desde 1995 en adelante, la mayor parte de dichas inversiones se orientaron a la compra de empresas productivas de capital local, bancos y empresas aseguradoras, inversiones extractivas (gas, petróleo, minería, etc.) y colocaciones en comercio y servicios "banales", actividades predominantemente dirigidas a atender la demanda interna.</p> <p>- En la RMBA se observa que las PYMES operan en total aislamiento. Justamente en la región que más posibilidades debería ofrecer para generar efectos sinérgicos, aprovechando las economías de aglomeración existentes, las actividades productivas aparecen desconectadas entre sí y sin efectos de trama concatenada y en general de red, es decir, con graves problemas de entorno.</p> | <p>manufacturas (sólo con los Estados Unidos, 170 mil millones en 1999).</p> <p>- La transformación económica del país ha sido real, especialmente en la industrialización y la apertura comercial, derivados de la globalización de los mercados. Sus implicaciones en la metrópoli han sido diversas, pero destaca la transformación de su demografía, su tendencia al cambio de perfil industrial y la profundización del papel de la ciudad de México como eje y centro de la globalización, al ser el único espacio en el país que cuenta con las condiciones para concentrar funciones, servicios, tecnología e inversiones vinculadas a este proceso mundial.</p> <p>- Las Inversiones Extranjeras Directas (IED) al año 1994 fueron del orden de los \$25.000.000.000, particularmente provenientes de USA y en menor medida de la Unión Europea. Las IED por sectores se concentraban en la industria manufacturera, comercio y servicios.</p> | <p>un importante crecimiento industrial en las regiones administrativas periféricas, un entorno intermetropolitano. Propiciaron esta desconcentración metropolitana los "costos de aglomeración" expresados en la saturación de la infraestructura de transporte, en la valorización inmobiliaria, en las restricciones impuestas por la legislación ambiental, etc.</p> <p>- La estructura industrial de la RMSP se caracteriza por ser: a) extremadamente diversificada; b) altamente heterogénea con respecto a tamaños de empresas, orígenes de capital y niveles de productividad; c) muy concentrada.</p> <p>- El conjunto de cambios estructurales de la RMSP refleja el proceso de reestructuración productiva que transformó la gran empresa fordista en un complejo y enmarañado sistema de redes de relaciones entre proveedores y distribuidores, con un núcleo central de toma de decisiones estratégicas. La RMSP se transforma en una metrópolis de servicios (productivos y financieros) sin perder la dimensión de principal polo industrial del país. La gran empresa industrial reproduce las transformaciones al tercerizar actividades, creando nuevos servicios ligados a la producción; al reducir el personal ocupado, que busca colocarse en el sector de servicios; al innovar en procesos de producción y en productos; al concentrar la producción de los sectores innovadores y más dinámicos de la producción nacional.</p> <p>- Las industrias de capital extranjero representan el 1,5% de las</p> | <p>generación de valor agregado industrial</p> <p>- IED: creció persistentemente: acumulada 74-89: 5 mil millones de dólares; 90-98: casi 25 mil millones (2,3% del PBI)</p> |
|--|---|---|--|--|

| | | | | |
|---|--|--|---|--|
| | | | <p>empresas paulistas, el 29,5% de sus ingresos y sólo emplean a un quinto de las personas ocupadas.</p> <p>- Las empresas independientes son casi el 85% de las industriales, sin embargo, estas casi 35 mil empresas obtuvieron poco más de un quinto de los ingresos, mientras que los grupos y sus controladas abarcaron el 58% del mercado.</p> | |
| <p>14. Comercio minorista y supermercados</p> | <p>- Según el último Censo Económico, sobre un total de 500 mil locales comerciales en el país de todo tipo, alrededor del 47 % se localizaban en la RMBA y de estos, un 30 % en la CBA.</p> <p>- En el último quinquenio se intensificó la aparición de cadenas de supermercados, con una muy alta participación de capital extranjero, trayendo transformaciones sustanciales en este sector de la economía y el cierre de miles de locales minoristas con la consiguiente pérdida de puestos de trabajo. En 1999 se efectuaron en los súper e hipermercados el 70% de las operaciones de compraventa de alimentos y bebidas minoristas, mientras que en 1993 se realizaba el 50% de ellas. En el AMBA se realizan el 56% de las ventas de todos los supermercados del país.</p> | | <p>- La distribución del valor agregado producido por el sector comercial en el Estado de San Pablo revela la coexistencia de nuevas formas y escalas de actividad con estructuras tradicionales de comercios pequeños y medianos, todavía hegemónicos en el sector. Los hiper y supermercados (9% del valor agregado y 6% del personal ocupado) se destacan por el tamaño mediano de sus locales y tienen una productividad del trabajo considerablemente mayor a la del sector mayorista.</p> <p>- La RMSD concentra el 50% del personal ocupado en comercios en todo el Estado, el 52% del valor agregado y el 40% de locales. Esta concentración refleja el inmenso mercado formado por la aglomeración urbana de esa región.</p> | <p>- Multiplicación de grandes superficies comerciales, tanto enfocadas hacia el consumo diversificado (hipermercados), como especializado (para el hogar, el automóvil, etc.), que están provocando la decadencia o desaparición de numerosos pequeños comercios.</p> |
| <p>15. Sector financiero (estructura y evolución)</p> | <p>- A lo largo de la década, signada por la estabilidad de los precios, todos los indicadores financieros considerados siguieron una tendencia ascendente, tanto a nivel del país, como en la RMBA. La concentración territorial del sector financiero en la RMBA resulta muy alta (entre el 60 y el 70% aproximadamente). La participación de la Ciudad dentro</p> | | <p>- El proceso de fusiones y adquisiciones, ocurrido a partir de 1996, redefinió al sector bancario brasileño. De esto resultó una concentración todavía mayor en el sector, ampliándose significativamente la participación de los bancos gigantes. Por ello, hubo un acomodamiento del sistema, no quedando espacio para la entrada de bancos extranjeros de grandes</p> | <p>- Prácticamente la totalidad de la cúpula de las actividades y funciones del sistema financiero está localizada en la AMS (casas matrices de los bancos nacionales, sedes centrales de los bancos extranjeros, sedes de las instituciones financieras transnacionales, fondos de pensiones y empresas de seguros)</p> |

| | | | | |
|--|--|--|--|---|
| | <p>de la RMBA se mantiene en un valor estable durante todo el período, con aproximadamente el 75% del total de los depósitos, y el 90% del total de los préstamos. Durante estos últimos años se ha producido un creciente proceso de privatización, de concentración y extranjerización de los bancos y compañías aseguradoras y la desaparición de la mayoría de las cooperativas. Desde fines de los 80 hasta el 2000, el país pasó de tener 725 entidades financieras a 77, quedando actualmente sólo un banco de capital nacional. Los primeros 10 bancos del sistema absorben el 75% de la totalidad de los depósitos y 70 % de los préstamos.</p> | | <p>proporciones.</p> <ul style="list-style-type: none"> - La concentración del sistema bancario en la RMSP potenció e indujo a la creación y desarrollo de nuevas actividades de servicios, principalmente ligados a las tecnologías de gestión de los negocios empresariales y financieros. | |
| <p>16. Industria y actividad de la construcción y concentración del capital inmobiliario / Vivienda popular</p> | <ul style="list-style-type: none"> - La industria de la construcción incrementó mucho su peso dentro del sector industrial. Pasó de representar en 1993 el 31% del mismo, a un 37% en 1998. Aumentó su producto casi tres veces más que el PBI global. - Unos 15 grandes conglomerados económicos logran controlar alrededor del 50% del mercado inmobiliario y de la construcción en el país (y mucho más en la RMBA). - En los sectores populares se observa una autoconstrucción "desmigajada" y parcelaria de la vivienda en el tiempo, durante las horas y días de descanso con trabajo familiar y vecinal incorporado. Alrededor del 65% de las viviendas existentes en la RMBA se estiman autoconstruídas. | <ul style="list-style-type: none"> - La urbanización metropolitana se ha desarrollado al margen de las normas y orientaciones que se han establecido en los planes de desarrollo urbano. Son fuerzas distintas al Estado las que condujeron la urbanización. Por una parte, han sido las grandes empresas desarrolladoras y constructoras las que han decidido hacia dónde y en qué condiciones crece la ZMVM (especialmente en el Distrito Federal se observa un repunte muy relevante de la actividad de la construcción y de grandes desarrollos inmobiliarios). El interés estrictamente comercial de este proceso y el desapego gubernamental para controlarlo, permitió que se mezclen usos incompatibles y se utilicen áreas verdes y abiertas para usos urbanos. Por la otra, ha sido el mercado ilegal de suelo, responsable de la construcción de casi tres cuartas partes de la vivienda popular, la | <ul style="list-style-type: none"> - En la industria de la construcción se da un caso opuesto a la mayoría de los sectores: el ingreso de las empresas independientes (43,8%) es mayor que el de los grupos (32,4%). Y además es el único sector en el cual la presencia extranjera puede ser considerada marginal. | <ul style="list-style-type: none"> - La mayoría de los grupos económicos incorporó el rubro de los negocios inmobiliarios (grandes megaproyectos, centros empresariales): Hubo un incremento significativo de la inversión inmobiliaria privada en la RMS. La desregulación eliminó barreras para las decisiones de los empresarios inmobiliarios y de las familias. - Exitoso proceso de "gentrificación" en Santiago, promovido por la Alcaldía. Numerosos barrios y condominios cerrados, exclusivos, etc. juegan un papel fundamental en el proceso de suburbanización. - La política de vivienda para sectores de menores ingresos permitió a la mayoría acceder a soluciones habitacionales baratas ubicadas en terrenos reducidos en la periferia pobre de la ciudad, que también contribuyeron a la expansión suburbana. |

| | | | | |
|---|---|--|--|---|
| | | mayor parte en sitios inadecuados ecológica y urbanísticamente (7 de cada 10 viviendas son autoconstruidas por sus propios moradores fuera de la disciplina urbanística). | | |
| 17. Intervención del sector público en cuestiones metropolitanas | <ul style="list-style-type: none"> - La crisis permanente del sector fiscal y la inestabilidad financiera ocasiona continuos ajustes, cada vez más profundos y seguidos, e implica una traba para que el sector público pueda impulsar políticas económicas activas. - La preocupación por la administración y organización de la región metropolitana no ha dado respuestas a diversos problemas económicos que no pueden ser encarados desde los ámbitos jurídico-institucionales en que este territorio se encuentra subdividido (Ciudad de Buenos Aires, municipios del Conurbano pertenecientes a la Provincia de Buenos Aires, y las incumbencias nacionales territoriales). - Existe un conflicto entre las necesidades que aparecen en ciertos ámbitos con los recursos disponibles para hacerles frente, municipios pobres, con graves problemas de recaudación y bases fiscales bajas y cuya población se expande. Y en el polo opuesto, municipios más ricos, con menores necesidades y capaces de atraer y negociar actividades más rentables. Hay una especie de causación circular acumulativa en esta situación, que conduce a su polarización. - Existen problemas que no pueden ser resueltos de manera local, por la acción de un solo municipio: los problemas | <ul style="list-style-type: none"> - La ZMVM está asentada en dos entidades federativas: Estado de México y Distrito Federal; el primero se conforma por 57 municipios libres con autoridades electas, la segunda lo hace por 16 delegaciones cuyos titulares son designados. Son 73 administraciones locales involucradas en el gobierno y administración de la ZMVM, además de los gobiernos estatales del Distrito Federal y del Estado de México y por supuesto el gobierno federal que tiene una presencia y poder decisivo en el desarrollo metropolitano. - Los gobiernos del Distrito Federal y el Estado de México se enfrentan a problemas urbanos comunes que sólo pueden ser atendidos de manera coordinada para lograr eficiencia y equidad. Por ello resulta fundamental el reconocimiento de la Zona Metropolitana del Valle de México como una unidad compleja para que se entienda la necesidad de que funcione adecuadamente. Se requieren nuevas formas de relación intergubernamental que rescaten el principio de solidaridad entre los habitantes de espacios más ricos respecto a los más pobres, lo cual implica la combinación de criterios de equidad y eficiencia en la asignación de los escasos recursos. - Es recomendable analizar el funcionamiento de una instancia gubernamental metropolitana de alto nivel. | <ul style="list-style-type: none"> - Es indispensable la definición de nuevos formatos institucionales de gestión pública para la RMSP, construyendo nuevos parámetros para el desarrollo futuro de la gran metrópolis brasileña. | <ul style="list-style-type: none"> - Las políticas de liberalización económica y desregulación de la gestión urbana desencadenaron una dinámica urbana de lógica estrictamente capitalista en la producción y reproducción metropolitana: maximización de la plusvalía urbana como criterio urbanístico predominante |

| | | | | |
|---|---|---|--|---|
| | <p>medioambientales, los del sistema de transporte, los mercados del suelo y de la fuerza de trabajo, los de los hospitales regionales, los de la educación superior, los del agua y saneamiento con pocas empresas concesionarias de nivel regional y otros servicios realmente fundamentales para el adecuado funcionamiento del nivel metropolitano.</p> | | | |
| <p>18. Influencias del mercado regional internacional en la RM</p> | <p>- Dado que la convertibilidad llevó a una revaluación automática del peso argentino pegado al dólar, respecto del Euro y de la moneda de nuestros socios del MERCOSUR (Brasil), la Argentina ha sufrido una constante pérdida de competitividad de sus actividades exportadoras. Así, en general, resulta más sencillo importar que producir. Esto tuvo un gran impacto en la estructura productiva y en el empleo en la RMBA.</p> | <p>- El impacto del Tratado de Libre Comercio de Norte América y la atracción del mercado externo han hecho que buena parte de las nuevas inversiones industriales y los movimientos demográficos se dirijan hacia el norte del país y las costas.</p> <p>- El resultado es que la ZMVM está inmersa en un cambio económico fundamental, caracterizado por su creciente terciarización y la transformación de su perfil industrial.</p> | <p>- Existe una competencia cada vez más exacerbada por la utilización de los recursos escasos de la economía entre la producción de bienes para el mercado interno y para productos comercializables internacionalmente. Las vinculaciones con el sector externo se están tornando progresivamente más relevantes para explicar el comportamiento del sistema de ciudades y en particular la evolución de las ciudades globales brasileñas.</p> <p>- Grandes grupos extranjeros vislumbran en el mercado brasileño - ampliado por el MERCOSUR - nuevas oportunidades de inversión, canalizando para la RMSP y su entorno importantes recursos para expansión o implantación de nuevas unidades productivas, tanto en el sector industrial como en los de comercio y servicios. El principal mercado para los productores locales es el interno.</p> | <p>- Profundización de la inserción externa de la economía chilena, que tuvo una influencia fundamental en la reactivación del crecimiento metropolitano</p> <p>- Entre 1982 y 1997 las exportaciones pasaron de 3.710 a 16.923 millones de dólares, y las importaciones de 3.643 a 18.218 millones de dólares.</p> <p>- Sin embargo, las industrias "ganadoras" del período estuvieron claramente orientadas al mercado interno.</p> <p>- Se incrementaron en forma sustantiva las inversiones chilenas en el exterior, especialmente en Argentina y Perú.</p> |
| <p>19. Papel futuro de la RM</p> | <p>- En el contexto de una economía globalizada la RMBA será el motor de arrastre del sistema nacional en las próximas décadas. No resulta posible diseñar una estrategia de desarrollo del país y de inserción en las redes del mundo sin tener en cuenta el papel central que la RMBA cumplirá en ella.</p> | <p>- La ZMVM es y continuará siendo estratégica para la economía del país, por lo que su futuro será de la mayor importancia en cualquiera que sea el proyecto de desarrollo de la Nación. Como gran metrópoli continuará cumpliendo funciones de articulación de las actividades económicas del país, es decir, lo</p> | <p>- Un nuevo papel para la RMSP deriva de la importancia que la región puede tener como fuente generadora y difusora de innovaciones y conocimiento para el resto de la estructura productiva nacional.</p> <p>- Otro gran desafío que las transformaciones estructurales</p> | <p>- Difícilmente se modifiquen en el futuro las tendencias a la concentración territorial del aparato productivo en la RMS</p> <p>- Santiago tiene el 40% de la población, el 50% de la industria, el 75% de los servicios; si se paraliza, las inversiones se irían a ciudades de otros países. La continuidad de</p> |

| | | | | |
|--|---|--|--|---|
| | <p>- La realización del potencial de nuestra región, dada la evolución regresiva de la actividad productiva y la posición periférica, dependerá sobre todo de las nuevas funciones que pueda asumir competitivamente en la red mundial de mercados y cooperativamente en el MERCOSUR.</p> | <p>más probable es que se fortalezca como nodo funcional del modelo económico.</p> <p>- Es indispensable analizar la pertinencia de aplicar un enfoque de planeación metropolitano y regional integral en materia económico-espacial. El estilo de desarrollo sustentable es una alternativa para la sociedad que requiere de programas severos e impostergables que implican costos económicos que han de ser asumidos concientemente por las empresas, el gobierno y los ciudadanos.</p> | <p>imponen a la RMSP es el de ser integradora: por un lado, lugar estratégico en la gestión de las actividades financieras, comerciales y productivas de nivel nacional e internacional; por otro, necesita ser capaz de integrar a la población en lo cotidiano de la producción. Para ello se necesitan urgentemente nuevas formas de regulación del mercado de trabajo (que sustituyan el laissez faire vigente), porque esta transformación tiene carácter estructural y ahí se juegan cuestiones altamente significativas para el desarrollo futuro de la sociabilidad y de la naturaleza integradora de la RMSP.</p> | <p>su crecimiento condiciona la de todo el país.</p> <p>- Los “nuevos artefactos de la globalización” han transformado significativamente la configuración de la metrópoli y juegan un rol fundamental en el marketing de Santiago en la competencia interurbana latinoamericana.</p> |
|--|---|--|--|---|

Fuente: Elaboración propia en base a bibliografía incluida al final del artículo.

LA ECONOMÍA DE LAS GRANDES REGIONES METROPOLITANAS DEL MERCOSUR Y MÉXICO: LOS ASPECTOS GENERALES HACIENDO ABSTRACCIÓN DE LOS PARTICULARES

- 1) El trabajo entiende que se produce una fuerte revalorización del papel de las grandes ciudades, con expansión territorial horizontal del tejido de ellas, contrariando las ideas sobre crecimiento futuro de centros urbanos y regiones alternativas de los primeros teóricos de la globalización y sus efectos espaciales. Se manifiesta principalmente en los aspectos económicos, en las transformaciones de la configuración territorial y en los aspectos socioculturales.
- 2) Pero no se trata de una reconcentración y recentralización⁷ del tipo anterior (primacía), proceso vinculado principalmente al grado de concentración industrial sustitutiva, sino una recuperación del papel protagónico de las metrópolis en el crecimiento nacional⁸, que puede ocurrir incluso con el paralelo crecimiento de algunos centros intermedios en algunos países, generando así un sistema urbano nacional con cada día más acentuado predominio sobre el resto.
- 3) Se visualiza un sistema de conglomerados y empresas transnacionales que asumen e impulsan la integración de lugares y sus actividades a la economía-mundo, intensificando el proceso de cooptación del ciclo del capital en las redes económicas transfronterizas y plurinacionales (nueva arquitectura productiva). El núcleo central es el desplazamiento en ellas del sector industrial clásico por los servicios avanzados y las actividades financieras, con lo que se nos presenta un cambio de la base económica metropolitana.
- 4) Como consecuencia de estos procesos y la instalación de nuevas estructuras sociales y configuraciones espaciales que los sostienen, las grandes regiones metropolitanas no resultan sistemas autocentrados, sino entrecruzamientos de redes complejas y de circuitos de acumulación superiores en la economía del país; circuitos múltiples, que las tienen como nodos⁹.
- 5) Sobre los países especialmente estudiados surge la conjetura de que no puede pensarse en el desarrollo futuro nacional sin tener en cuenta el papel que desempeñarán las regiones metropolitanas en el mismo.
- 6) Existen condiciones, muchas veces estudiadas, pero no sistematizadas, que son requisitos de atractividad para la localización y desarrollo más acelerado de la acumulación con relación a otros lugares. A los llamados "factores de localización" tradicionales (o weberianos¹⁰), que hoy no pueden explicar por sí solos esa atractividad, se agregan actualmente una lista de otros que pueden ser llamados factores contemporáneos o de la mundialización¹¹.

⁷ A.M. Federico-Sabaté, A. L. Abramovich y M. Vío (2000), Economía y Sociedad de la Región Metropolitana de Buenos Aires, presentado parcialmente en Seminario Internacional Las Grandes Regiones Metropolitanas del Mercosur y México, entre la competitividad y la complementariedad, ICO-UNGS

⁸ C. A. De Mattos (07/12 del 2001), Crecimiento metropolitano en América Latina. ¿Los Angeles como referente?, International Seminar on Economy and Space, U.F. de Minas Gerais, Ouro Preto.

⁹ C.A. de Mattos, idem anterior

¹⁰ Los denominados factores de localización clásicos se definen como ventajas o bien ahorros de costos en un lugar del territorio y se clasifican, en cuanto teoría "pura" independiente del sistema socio político, según A. Weber en: 1) generales para todas las industrias (como los diferenciales del costo de transferencia y de mano de obra) o especiales (como la materia prima y los medioambientales); 2) aglomerativos como son las economías de escala, las de localización (las actividades productivas de una misma rama) y las de urbanización (afectan a todas la industrias de todas las ramas, como un parque industrial o las condiciones generales de la producción); 3) naturales (el manejo de una tecnología que permite aprovechar mejor algún aspecto de los recursos naturales) o socio-culturales (como los étnicos, los movimientos ecologistas, la combatividad sindical, la calidad y tradición de la fuerza de trabajo); y 4) deglomerativos o desconcentradores, donde actúa expresamente la renta del suelo y espacial (Teoría de la Localización Industrial, 1929).

¹¹ Se supone que también muchos factores que se han denominado clásicos deberían estar actuando en el caso de la economía urbana, con las modificaciones derivadas de los cambios en los costos de superar la "fricción espacial" (costos de transferencia) y el paso de la economía fordista a la posfordista (con el predominio de las economías de variación o diagonales y también las de gestión, en lugar de las economías de integración vertical y horizontal) en el contexto de la globalización. Los estudios sobre los factores de localización de esta etapa no están suficientemente maduros como para que alguien se atreva a enunciar una teoría posweberiana. No obstante, se pueden enunciar aspectos parciales que están actuando como: a) la flexibilización, sea de las técnicas de producción que reducen el peso de la inversión comprometida en el capital fijo y liberan de la localización, como de las estructuras productivas que externalizan por distintos medios la producción hacia otros productores y servidores (módulos, logística, componentes en artesanado moderno y trabajo a domicilio, procesos "high tech", mercadeo, diseño, etc.), la flexibilización en segmentación de procesos, como la desregulación laboral numérica y funcional, la segmentación provocada de la demanda, y otros; b) la afirmación del ciclo de vida del producto (R.Vernon y el modelo CWS), con baja difusión tecnológica, segmento productivo que se presenta concentrado en las empresas "high tech" o de punta, que no van a los países periféricos o a toda la red metropolitana que la mundialización promueve. En estos ámbitos se ubican los procesos estandarizados que requieren mano de obra barata y elaboran productos ya tecnológicamente maduros. Los procesos de punta de la firma necesitan fuerza de trabajo calificada y no rutinaria, así como consultoría de alto nivel técnico, para el desarrollo del producto; c) se requiere fertilización cruzada, lo que se logra con la ubicación de procesos creativos en ámbitos donde existen centros de investigación y servicios especiales para los directivos y creadores. Es el llamado capital intangible. Las economías de aglomeración clásicas no pueden estar ausentes y deben ser de calidad, pero agregando un "medio denso" para la fertilización antedicha. Se requiere un sistema de transporte intra e inter, fácil y rápido, medios de comunicación e información calificados. Paisaje atractivo con, por lo menos, cosmética del medioambiente, y las tradicionales "amenidades" para empresarios (desde la hotelería a los centros culturales); d) del lado del sector público, se menciona una flexibilización consistente en el apoyo a la eliminación del salario indirecto, descentralización y agilidad en la gestión,

- 7) El resultado como cuestión social de esta economía emergente (que no se puede confundir ni reducir a la llamada “nueva economía” informatizada, la que deviene sólo una parte de la misma), es la polarización social y la tendencia a la exclusión así como la mayor expoliación urbana y ambiental¹². Este fenómeno ha sido caracterizado por diversos autores con la denominación de ciudad dual, fractal, guettificada por segregación, y otras expresiones similares. Componentes variables y enunciables de ellas resultan: a) distribución regresiva del ingreso, b) aparición de nuevos pobres por descenso de sectores medios, c) sobretrabajo y trabajo no remunerado, d) segmentación e inestabilidad laboral, e) flexibilización cuantitativa y cualitativa, f) pérdida de la movilidad ascendente, g) crecimiento de la desocupación, subocupación y precarización laboral, h) incremento del tiempo de desocupación con mayor rotación, i) menor remuneración salarial, y otras¹³.
- 8) Con respecto al territorio intrametropolitano, se coincide aquí en priorizar como rasgos principales, la expansión del mismo (tendencia que no es nueva), con lineamientos de configuración suburbanizada y periurbanizada, de “límites difusos”¹⁴, con ruptura del gradiente densimétrico centro-periferia. La metáfora que explicaba el crecimiento de la gran aglomeración como una mancha de aceite, pierde sentido y es reemplazada, adecuadamente, por la de archipiélago urbano. O bien ciudad poligonal, urbanización a saltos, metrópolis heterogénea expandida y otros.
- 9) Se acuerda con los autores que consideran que la renta del suelo (plusvalía)¹⁵ y la ambiental urbanas, continúan siendo conceptos económicos sobresalientes para la explicación del ordenamiento territorial de las grandes regiones metropolitanas y el estudio de su configuración¹⁶. Y que pueden ser adecuadamente estudiadas siguiendo el ciclo del capital inmobiliario en el primer caso¹⁷.
- 10) Como condición de apoyatura de este ciclo, es dable observar el aparato de generación y apropiación del excedente basado en la neutralización de la regulación y fiscalización del sector público, cuando no la de impulsión de “áreas de oportunidad” de la inversión¹⁸ por éste con procesos de sobreregulación espasmódica; el incremento inusitado de los medios técnicos y la economía del automotor¹⁹; y las infraestructuras y los equipamientos urbano-ambientales diferenciados.
- 11) Todas estas transformaciones de la base económica y de sus sostenes portantes que resultan en esta nueva morfología metropolitana durante el proceso de globalización, aparecen fundamentadas en una noción de “libertad económica” que apunta como objetivo esencial al fortalecimiento del mercado y la adaptación del “resto” (lo social, lo cultural, lo ambiental, lo organizacional, etc.) a las pautas derivadas de dicho objetivo. En este sentido, la ciudad es una mercancía²⁰ a ser vendida en un mercado internacional muy competitivo. Para lo cual hace falta construir y ejecutar unas acciones programadas que formen parte de la estrategia acordada y apoyada por todos sus habitantes²¹. Estrategia dominada también por la idea de la competitividad y de la atracción de inversiones que, valga la imagen, semejan flotar como nubes sobre el planeta, y están esperando ser impulsadas por dicha atracción para ubicarse donde mejoren sus altos beneficios en el menor tiempo posible²², con independencia de los impactos sobre la población y el medio ambiente.

bajo nivel de intervención y subsidio, facilitación, permisividad, apoyo a la generación de perfiles laborales requeridos, a las redes de contactos y de cooperación. Por supuesto, esto no agota los aspectos que están siendo analizados sobre el tema.

¹² Se coincide aquí con el análisis del importante ensayo de C. A. De Mattos citado en la nota anterior, que aquí se ha utilizado ampliamente hasta constituirse en componente básico del presente escrito; sin embargo, se quiere aclarar que disintimos en interpretar que la actual forma de producción está basada sólo en la información (como hace M. Castells), siendo suficientes para explicar, junto con la reestructuración, la mayor polarización social de las ciudades. Especialmente nos preocupa asignar a un solo componente la explicación de un fenómeno tan complejo; no así en cambio, cuando se dice “de la nueva tecnología”, que abarca también cambios impresionantes en la cibernética y robótica (señalado por L. Wacquant), la biotecnología, la telemática, fuentes de energía, etc. para indicarlo de manera abreviada.

¹³ A.M. Federico-Sabaté (2001), “La economía del trabajo y las empresas sociales como base de una estrategia de política social alternativa”, Seminario Internacional CLAD, Buenos Aires.

¹⁴ Desarrollado en diversos ensayos de C.A. de Mattos muchos de ellos publicados en la Rev. EURE (nº 65 y 76) y retomado en el trabajo ya citado.

¹⁵ C. A. De Mattos, idem anterior.

¹⁶ Ver las conclusiones generales de “La cuestión regional en América Latina”, México (1978), y también en J.L. Coraggio, A.M. Federico-Sabaté y O.Colman, editores (1989) con el mismo título, IIED-Ciudad, Quito.

¹⁷ Para el caso de la renta ambiental urbana, en cambio, es particularmente interesante la propuesta de Barrera C.A. y Torres H., “Ambiente, apropiación de la renta y comercio internacional”, incluido en N. Minsburg y H. Valle (1994), “El impacto de la globalización”, Ed. Letra Buena, Buenos Aires.

¹⁸ J. D. Lombardo, M. Di Virgilio y L. Fernández (2001), La conformación del espacio urbano en un país de economía emergente,

3ª Jornadas de Investigación de la UNGS, San Miguel

¹⁹ C.de Mattos (1996). Avances de la globalización y nueva dinámica metropolitana, Revista EURE nº 65, Santiago de Chile.

²⁰ C.A. de Mattos (07/12/2001), ya citado

²¹ Jordi Borja (1995) habla de un “patriotismo” y orgullo de pertenecer a la ciudad, e identificarse con ella, en Planificación estratégica de ciudades, Revista Córdoba, Año 1 nº 3, Córdoba.

²² A.M. Federico-Sabaté (2001), Desarrollo local y economía urbana, publicación del Posgrado de desarrollo local del ICO-UNGS, San Miguel.

Bibliografía utilizada en la matriz comparativa

Bibliografía Región Metropolitana de Buenos Aires:

- Azpiazu, D. (1998), Las privatizaciones en la Argentina y la concentración del poder económico, conferencia en el ciclo sobre Economía, Tecnología y Gestión (29/05), Buenos Aires.
- Basualdo E. M. (1999), Acerca de la naturaleza de la deuda externa y la definición de una estrategia política, FLACSO - UNQUI - PAG. 12, Buenos Aires.
- Beccaria L. (2000), Mercado de trabajo y distribución del ingreso en el Gran Buenos Aires, exposición en las Jornadas de Investigación sobre la economía metropolitana, ICO - UNGS, San Miguel.
- Borello J.A. et al (1999), La geografía de la industria en la RMBA, un análisis de los datos de los dos últimos censos económicos, 1985 - 1994; ICO - UNGS, en prensa (con M. Vío y F.Fritzsche).
- Ciccolella (1999), Globalización y dualización en la región metropolitana de Buenos Aires, Revista EURE nº 76, Santiago de Chile.
- Fidel C. (2000), La producción del medio construido en la Argentina de los 90, UNQUI, Bernal.(con G.Fernández)
- Federico Sabaté A. (2000), Economía y sociedad de la Región Metropolitana de Buenos Aires en el contexto de la reestructuración de los 90, (en prensa), UNGS, San Miguel.
- Kralich (1998), El transporte urbano entre la globalización y la fragmentación, Rev. EURE nº 71, Santiago de Chile.
- Liljesthron, M. (2000), La RMBA y las transformaciones portuarias recientes, exposición en las Jornadas de Investigación sobre la economía metropolitana, ICO - UNGS, San Miguel.
- Limdenboim J. (1998), El desafío del empleo a finales del siglo XX, Cuadernos del CEPED nº 2, Instituto de Investigaciones Económicas de la F.Ciencias Económicas de la UBA, Buenos Aires.
- Lopez Acotto, A. y Pereira E. (2000), La heterogeneidad del gasto público en la RMBA, exposición en las Jornadas de Investigación sobre economía metropolitana, ICO - UNGS, San Miguel..
- Rofman A.B., (1999), La distribución del ingreso en la década de los 90 y sus implicancias económicas y sociales, en Revista Enoikos nº 15, año VII, Buenos Aires.
- Schvatzter J. (1999), Finanzas, globalización económica, ideología y ajuste, en Revista Enoikos nº 15, año VII, F.C.E. de la UBA, Buenos Aires.
- SiEMPRO (2001), Evolución reciente del mercado de trabajo y la pobreza por ingresos en el Gran Buenos Aires. Mayo 2000-Mayo 2001. Ministerio de Desarrollo Social y Medio Ambiente.
- Vío M. con Abramovich A.L. y Frizstche, F. (2000), Breve caracterización de la estructura productiva de la RMBA, ICO -UNGS, San Miguel.
- Vispo A. (1999), Los entes de regulación. Problemas de diseño y contexto; Grupo Editorial Norma - Flacso, Buenos Aires.
- Yoguel G. y Boscherini, F. (1999); El desarrollo de las capacidades innovativas de las firmas y el rol del ambiente: el caso de firmas industriales argentinas pertenecientes a distintos sistemas locales; IDI, UNGS, San Miguel.

Bibliografía Zona Metropolitana del Valle de México:

- Asuad Sanén, N. E. (2000), La Ciudad de México y el desarrollo económico regional: funciones económicas y perspectivas en los inicios del siglo XXI, Facultad de Economía, UNAM.
- Bolvitnik, J. (2000), Debate, desigualdad y pobreza, en La Jornada, 28 de abril de 2000.
- Cordera R. (2000) La distribución del ingreso, <http://www.rolandocordera.org.mx/>.
- Iracheta Cenecorta A. (1999), Metrópoli-Megalópolis: La transformación de la Ciudad de México, El Colegio Mexiquense.
- Partida Bush V. (2000), Escenarios demográficos de la Ciudad de México, UNAM.
- Sánchez Almanza A. (2000), La situación y los retos de la ciudad de México, IIE, UNAM.
- Sobrino J., (2000), Estructura física y etapas de metropolitanismo de la Ciudad de México, Centro de Estudios Demográficos y de Desarrollo Urbano de El Colegio de México.

Bibliografía Región Metropolitana de San Pablo:

- Comin A. (1999), Hierarquia e competicao na economia paulista. A hora e a vez dos grupos económicos. Sao Paulo em Perspectiva. Sao Paulo, Fundacao Seade, v. 13.
- Cunha Waldvogel, B. y Capassi R. (1999) Cenarios da populacao paulista. Dos anos 90 ao futuro. Sao Paulo em Perspectiva. Sao Paulo, Fundacao Seade, v. 13.

Domingues E. P., Haddad E. (2001) Política Tributária e Re-localizacao. IPE, USP. Sao Paulo.
Dupas G. (1999), Economía Global e Exclusao Social. Pobreza, Empleo, Estado e o Futuro de Capitalismo. Sao Paulo. Paz e Terra.
Infante Araujo, M. (2001), Reestructuracao produtiva e transformacoes economicas. Regiao Metropolitana de Sao Paulo. Sao Paulo em Perspectiva. Sao Paulo, Fundacao Seade, v. 15.
Infante Araujo, M. (1999), Mapa da estrutura industrial e comercial do estado de Sao Paulo. Sao Paulo em Perspectiva. Sao Paulo, Fundacao Seade, v. 13.
Nogueira Da Costa F., Novaes Marinho M. R. y Prest Mattedi A. (1999) Estrutura do mercado bancário. Sao Paulo em Perspectiva. Sao Paulo, Fundacao Seade.
Tolosa H. (2000) Reestruturacao produtiva do Rio e São Paulo e viabilidade da Cidade Mundial Brasileira. Universidade Candido Mendes, Rio de Janeiro.

Bibliografía Región Metropolitana de Santiago:

de Mattos C. (2000), Santiago de Chile, globalización y expansión metropolitana: lo que existía sigue existiendo, Eure nº76. Santiago.
de Mattos C. (2000) Reestructuración del mercado metropolitano de trabajo, distribución del ingreso y polarización social en el Gran Santiago, IEU, PUC.
de Mattos C., Riffo L., Reyes S. (2000), Reestructuración, crecimiento y concentración territorial de la industria: el caso de la Región Metropolitana de Santiago, IEU, PUC.
Rodríguez, A., Winchester, L. (2001) Santiago de Chile: Metropolización, globalización, desigualdad, EURE n.80, Santiago.